



Ein Job, wie für dich gebacken – bei ORIGINAL WAGNER!



Wir lieben Pizza! Du auch? Dann bist du bei uns genau richtig. Denn wir von ORIGINAL WAGNER bringen Deutschland und ganz Europa auf den Geschmack von echter Pizza-Leidenschaft. An unseren beiden Standorten (Nonnweiler, Saarland und Frankfurt a.M., Hessen) arbeiten ca. 1.600 Kolleg:innen mit Respekt füreinander und einer ordentlichen Portion Innovationsfreude. So bekommen wir gemeinsam alles gebacken.

Einmal WAGNER – immer WAGNER.

Zur Verstärkung unseres Channel Development-Teams suchen wir eine:n

Business Development Manager (m/w/d)

Unbefristet, in Vollzeit – in unserer Zentrale in Nonnweiler,
alternativ an unserem Bürostandort in Frankfurt a.M. (mit regelmäßigen Terminen vor Ort in unserer Zentrale in Nonnweiler)

So bringst du dich ein

- Du arbeitest an der Schnittstelle zwischen Marketing und Vertrieb und bist Teil von cross-funktionalen Teams
- Du führst regelmäßig Analysen der bestehenden und neuen Absatzkanäle durch, um Wachstumspotenziale zu identifizieren. Auf Basis deiner Ergebnisse entwickelst du individuelle Konzepte und Argumentationen, um die Kategorie bei unseren Handelspartnern weiter voranzutreiben
- Du hast den aktuellen Business Status im Blick und identifizierst GAPS, um die Zielerreichung sicherzustellen
- Du unterstützt bei der Erstellung von Business Plänen und steuerst den Alignment Prozess mit allen relevanten Schnittstellen
- Du analysierst Marktdaten (Handels- und Haushaltspanel) und leitest Sortiments- und Distributionspotenziale sowie Handlungsempfehlungen ab
- Du unterstützt das Key Account Team bei der Vorbereitung von kundenspezifischen Kategorie-Analysen, bei der Erstellung von Argumentationsleitfäden und der Jahresgesprächsvorbereitung

So passen wir zusammen

- Du hast ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen oder einen vergleichbaren Abschluss mit Schwerpunkt Marketing, Vertrieb oder Handel
- Handelswissen, Kundenverständnis und Kanal-Denkweise bringst du aufgrund deiner mehrjährigen Berufserfahrung im Channel- bzw. Category Management, Key Account Management oder Marketing mit
- Deine kommunikativen Fähigkeiten setzt du bei Projekten mit der Geschäftsleitung, dem Key Account Management, dem Marketing sowie weiteren angrenzenden Bereichen erfolgreich ein
- Du besitzt ein sehr gutes Verständnis für Vertriebs- und Marketinganforderungen.
- Eine analytische und strategische Denkweise, eine hohe Zahlenaffinität sowie deine Fähigkeit zur Kompromissfindung zählen zu deinen Stärken
- Ein sicherer Umgang mit Marktforschungsdaten (z.B. GfK, Nielsen) und MS-Office sowie fließende Deutsch- und Englischkenntnisse runden dein Profil ab

- Du übernimmst eine aktive Rolle im Business Team (Input und Vorbereitung von Channel-Themen für die betroffene Warengruppe)

Echt WAGNER – echte Vorteile für dich

- **30 TAGE URLAUB.**
Auszeiten sind wichtig. Darum gibt es bei uns mehr Urlaubstage als gesetzlich vorgeschrieben.
- **STETIGER FORTSCHRITT.**
Durch jährliche Entwicklungsgespräche finden wir heraus, wo deine berufliche Reise hingehen kann.
- **URLAUBS- & WEIHNACHTSGELD.**
Bei uns bekommst du im Sommer und Winter attraktive Sondervergütungen.
- **RUNDUM FLEXIBEL.**
Du kannst bis zu 40% von zu Hause arbeiten und erhältst einen Zuschuss für die Homeoffice-Ausstattung.
- **ZUSAMMENKOMMEN & FEIERN.**
Wir veranstalten abwechselnd unser Oktoberfest, eine Weihnachtsfeier, ein Familienfest uvm.
- **AB TAG EINS IN GUTEN HÄNDEN.**
Damit du dich perfekt und schnell bei uns einlebst, gibt es für jeden einen individuellen Onboarding-Plan.

Bewirb dich!

Wir sind gespannt darauf, dich kennenzulernen. Schick uns deine Bewerbung einfach über unser [Job-Portal](#) oder per E-Mail an jobs.originalwagner@de.nestle.com.

Deine Ansprechpartnerin ist Melanie Buschlinger, 06873-665-1614.

