



Ein Job, wie für DICH gebacken



Wir lieben Pizza! Du auch? Dann bist du bei uns genau richtig.

Denn wir von der European Pizza Group, einem neu gegründeten Joint Venture zwischen Nestlé und der Beteiligungsfirma PAI, bringen die Schweiz und ganz Europa auf den Geschmack von echter Pizza-Leidenschaft.

An unseren beiden Hauptstandorten in Deutschland und Italien arbeiten fast 2.000 Kolleginnen mit Respekt füreinander und einer ordentlichen Portion Innovationsfreude. Mit unserem **neuen Standort in der Schweiz in Goldach/ Rorschach** möchten wir gemeinsam mit dir ein weiteres Team aufbauen, um noch mehr Menschen auf unseren Geschmack zu bringen.

Zum Aufbau unseres Key Account Teams -Teams suchen wir **mehrere**

(Senior) Key Account Manager Frozen Pizza Schweiz (m/w/d)

Unbefristet, in Vollzeit – am Standort Goldach/ Rorschach

SO BRINGST DU DICH EIN

- Du bist unsere **Stimme bei unseren Schweizer Kunden** und übernimmst **eigenständig die Verantwortung** für die **Betreuung und Weiterentwicklung der Kundenbeziehung**.
- Der Umgang mit **verschiedenen Menschen und Persönlichkeiten** macht dir Spaß.
- Dein **Kommunikations- und Verhandlungsgeschick** setzt du erfolgreich bei der Verhandlung ein.
- **Zahlen, Daten und Konzepte sind deine Welt.** Du analysierst wichtige Kennziffern zu Umsatzpotenzial und Ertrag, zu Promotion-, Sortiments- und Distributionsaktivitäten sowie zu relevanten Wettbewerbern und leitest darauf relevante Vertriebskonzepte und Strategien ab.
- Deine Vorschläge und Ideen bringst du aktiv ein und hilfst dabei, **Kundenwünsche** noch besser zu bedienen und **mit kreativen Ansätzen die Potenziale stärker auszuschöpfen**.
- Du teilst „best practice“-Beispiele mit dem **Key Account-Team** und **arbeitest eng mit anderen Funktionen und Teams**, sei es innerhalb der Schweiz, mit unseren zentralen Teams in Deutschland oder mit unseren Partnerunternehmen.

SO PASSEN WIR ZUSAMMEN

- Nach deinem Studium in Wirtschaftswissenschaften, BWL, Marketing oder artverwandt hast du erste Berufserfahrung im Vertrieb oder vertriebsnahen Bereichen gesammelt, z.B. im LEH oder in der FMCG-Industrie, gerne bei einem Food-Hersteller und hattest dabei schon Kundenverantwortung.
- Du bist es gewohnt konzeptionell und analytisch zu arbeiten und hast ein ausgeprägtes Gespür für die Wünsche und Anforderungen des Handels.

- Du besitzt sehr gute Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten und überzeugst durch Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick. Deine Arbeitsweise ist ziel- und ergebnisorientiert.
- Mit deiner proaktiven Persönlichkeit begeisterst und motivierst du gerne Kolleg:innen und Kunden und liebst es mit unterschiedlichen Teams, Ländern und Funktionen zusammenzuarbeiten.
- Abgerundet wird dein Profil durch fließende Deutsch-, sehr gute Englischkenntnisse und eine sichere Nutzung des MS Office-Pakets. Französischkenntnisse von Vorteil aber nicht zwingend.

ECHTE VORTEILE FÜR DICH – Wir bieten

- Attraktive Anstellungsbedingungen, inkl. einem interessanten Bonusmodell
- Altersvorsorge
- Zuschuss zur privaten Krankenkasse
- Möglichkeiten für Hybrides Arbeiten
- International agierendes Joint Venture in einem spannenden und dynamischen Umfeld
- Motiviertes Team mit viel Eigenverantwortung im Aufgabenbereich

BEWIRB DICH!

Wir sind gespannt darauf, dich kennenzulernen. Schick uns deine Bewerbung einfach über unser [Job-Portal](#) Deine Ansprechpartnerin ist Melanie Buschlinger, + 49 6873 665-1614.

Dein **Herz** schlägt für Pizza?



Dann bewirb dich!